

---

## **Фонды помощи как источники финансирования**

### **Критерии и процедуры**

## Международные организации предлагают различные виды помощи

---

Виды помощи	ЕБРР	МФК	Инвестиц. фонды	КЗЧИ	МИГА	АТР
<i>Прямые кредиты</i>						
<i>Инвестиции в ценные бумаги</i>						
<i>Гарантии займов</i>						
<i>Страхование от политических рисков</i>						
<i>Гранты</i>						

**Многосторонние организации, такие как ЕБРР и МФК, предоставляют кредиты, гарантии кредитов и прямые инвестиции для финансирования проектов**

---

***Европейский Банк Реконструкции и Развития (ЕБРР) является многосторонней финансовой организацией, которая предоставляет займы и инвестиции исключительно странам Центральной и Восточной Европы. ЕБРР и МФК имеют много общего в своих услугах и стратегии***

- Банк предоставляет кредиты, инвестиции в ценные бумаги и гарантии займов проектам, которые:
  - способствуют развитию частного сектора
  - увеличивают прямые иностранные инвестиции
  - создают и укрепляют финансовые организации
  - создают современную инфраструктуру
  - оказывают содействие малым и средним предприятиям
  - улучшают окружающую среду
- ЕБРР был основан в 1991 году, с капиталом более \$12 миллионов
- Крупнейшими акционерами являются США, Япония и страны ЕС
- Минимум 60% его кредитов должно выделяться на проекты развития частного сектора
- На сегодня, ЕБРР затратил более \$2,8 млрд. в странах бывшего СССР и Восточной Европы
- Целевые секторы: телекоммуникации, энергетика, транспорт, сбыт, банковская сфера

# **Международная Финансовая Корпорация**

---

## **История**

- МФК является членом Группы Мирового Банка, созданной в 1956 году для содействия частному сектору в развивающихся странах
- Уставный капитал МФК составляет \$2,45 млрд.
- МФК имеет мандат на:
  - Предоставление кредитов и акционерного капитала проектам, стимулирующим активную жизнедеятельность частного сектора
  - Мобилизацию капитала из других источников
  - Предоставление консультационных услуг

***МФК предоставляет полный набор финансовых продуктов и услуг либо по отдельности, либо в сочетании с:***

- Долгосрочными кредитами
- Инвестициями в ценные бумаги
- Квази-ценными бумагами (субординационные займы, обратимые облигации, привилегированные акции, векселя с правом участия в прибылях)
- Гарантии и резервное финансирование
- Управление риском (посредничество в валютных и процентных операциях своп, предоставление возможностей хеджирования)

## **ЕБРР и МФК имеют одинаковый подход к финансированию проектов**

---

***Объектами их финансирования , в основном, являются:***

- Частные компании либо приватизируемые государственные предприятия
- Новые компании, включая совместные предприятия со стратегическими инвесторами
- Проекты, имеющие “эффект мультипликации”, как, например, демонстрирующие дополнительные выгоды для местной экономики, мобилизующие совместное финансирование или ликвидирующие “узкие места” в инфраструктуре

***Обе организации стремятся предоставлять финансирование в такой форме, которая наилучшим образом соответствует проекту, но имеются некоторые общие критерии***

- Величина проекта
  - ЕБРР финансирует до 35% общей стоимости проектов “с нуля”, или 35% долгосрочной капитализации уже известной компании
  - Обычно проекты ЕБРР исходят из финансирования максимум 2/3 обязательств и минимум 1/3 акционерного капитала
  - МФК обычно предоставляет кредиты стоимостью до 25% общей стоимости проектов “с нуля”, либо 40% общей стоимости проекта в случае расширения
  - МФК осуществляет только инвестиции в акционерный капитал в размере 10-15% общей стоимости проекта
  - ЕБРР обычно тратит не менее \$7 млн. на любой отдельный проект, в то время как МФК предпочитает минимум \$10 млн. Диапазон проектов МФК колеблется от \$1 млн. до \$100 млн.

## **ЕБРР и МФК имеют одинаковый подход к финансированию проектов (2)**

---

*Обе организации стремятся предоставлять финансирование в такой форме, которая наилучшим образом соответствует проекту, но имеются некоторые общие критерии (прод.)*

- Требуются значительные вклады в уставный капитал со стороны других инвесторов. Предполагается, что в проектах “с нуля” или новых совместных предприятиях промышленные спонсоры со специальными техническими возможностями будут иметь контрольный пакет акций или соответствующий контроль за деятельностью.
- Вклад спонсоров в акционерный капитал может быть в форме денежных средств или оборудования
- Ни ЕБРР, ни МФК не финансируют покупку существующих или новых акций

### ***Ставки и условия кредитов исходят из коммерческих норм***

- Обе организации работают на коммерческой основе и оценивают свои кредиты по рыночным ставкам, отражающим риски, специфические для данной страны, и коммерческие риски
- **Валюта**
  - Обе организации предоставляют кредиты в основных твердых валютах, так, как это наилучшим образом подходит для проекта
  - ЕБРР также предоставляет кредиты в местной валюте
- **Обеспечение**
  - Кредиты обычно обеспечиваются активами проекта, такими как: залоговые на основные средства или движимые материальные ценности; передача доходов компании в твердой или в местной валюте; залог акций спонсора в компании

## **ЕБРР и МФК имеют одинаковый подход к финансированию проектов(3)**

---

*Ставки и условия кредитов основываются на коммерческих нормах (прод.)*

- **Процентные ставки**
  - Ставки могут быть фиксированными или колеблющимися
  - Ставки устанавливаются с превышением рыночной базовой ставки - обычно LIBOR + премия, которая отражает уровень риска, присущий для страны и проекта
  - Каждая организация предлагает инструмента хеджирования для управления рисками, связанными с товарами, иностранной валютой и процентными ставками.
- **Погашение кредитов**
  - Сроки погашения кредитов колеблются в пределах 5-10 лет для ЕБРР и 7-10 лет для МФК, в зависимости от операционных потребностей проекта
  - Погашение основной суммы обычно происходит равными частями каждые полгода
  - Кредиты должны погашаться в той валюте, в которой они первоначально были предоставлены
- **Сборы**
  - Предварительные сборы уплачиваются при подписании для покрытия административных расходов
  - Также взимаются комиссионные за обязательство за невыплаченные (но утвержденные) кредиты
  - Синдикатные сборы взимаются в случаях, когда финансирование осуществляется через третью сторону - банки и фонды
  - Может взиматься годовой сбор за надзор

## **ЕБРР и МФК имеют одинаковый подход к финансированию проектов(4)**

---

***Ставки и условия кредитов основываются на коммерческих нормах (прод.)***

- **Расходы**
  - Спонсоры отвечают за возмещение транспортных и других переменных расходов обеих организаций, а также за оплату труда технических консультантов и гонораров сторонних юристов
- **Страхование**
  - Финансируемые компании должны получить соответствующее страхование от обычно страхуемых рисков, но *не* от политических рисков или риска неконвертируемости валюты
- **Обращение за помощью**
  - Обращение за помощью к спонсорам не обязательно, но обе организации могут стремиться к получению от спонсоров специальных гарантий выполнения условий и завершения проекта

***И, наконец, и та и другая организация избегают проектов, гарантированных государством***

## **И ЕБРР, и МФК имеют высокие критерии отбора**

---

### ***Получение твердой валюты***

- Проекты МФК должны приносить твердую валюту, или иметь надежный доступ к механизмам конвертирования
- Для того, чтобы получить кредит ЕБРР в твердой валюте, проект должен продемонстрировать способность приносить твердую валюту или способность компенсировать увеличение издержек финансирования в местной валюте, в случае, если в период действия кредита произойдет какая-либо девальвация

### ***Управление предприятием / проектом***

- Ни одна из этих организаций не выполняет активной руководящей функции в своих проектах. Поэтому, качество руководства проектом является ключевым фактором оценки
- МФК ищет проекты, в которых имеется сильный западный партнер с опытом руководства, маркетинга и/или техническим опытом для того, чтобы принять на себя руководство проектом

### ***Коммерческая жизнеспособность***

- Наличие сильных, преданных проекту спонсоров: в техническом и финансовом отношении
- Финансовая, коммерческая и экологическая обоснованность и осуществимость проекта

### ***Стратегические цели***

- Эффект мультипликации (т.е. дополнительные выгоды, помимо просто помощи на уровне фирмы)
- Совместимость со стратегией развития страны

## Инвестиции в акционерный капитал

---

*Инвестиции в акционерный капитал осуществляются ЕБРР и МФК в различных формах*

- Подписка на обычные или привилегированные акции
- Субординированные займы
- Долговые обязательства и доходные векселя
- Выкупаемые привилегированные акции
- Гарантирование размещения акций путем договоренности о подписке на эти акции в будущем

*Когда ЕБРР или МФК покупает пакет акций предприятия, они ожидают соответствующей прибыли от своих инвестиций. Они имеют четкую стратегию «выхода» и не приобретают контрольного пакета акций*

- Условия инвестирования в конкретный проект зависят от рисков и ожидаемой доходности проекта
- Они не стремятся приобрести контрольный пакет акций или взять на себя прямую ответственность за руководство предприятиями
  - Условия инвестирования МФК обычно содержат опцион на продажу для спонсора
- ЕБРР не приобретает пакетов акций на долгосрочную перспективу
- МФК может делать долгосрочные инвестиции на 8-15 лет, но стратегия «выхода» должна быть определена заранее
  - Наиболее предпочтительным механизмом «выхода» является выпуск ценных бумаг на фондовую биржу

## **ЕБРР требует детального, продуманного бизнес-плана**

---

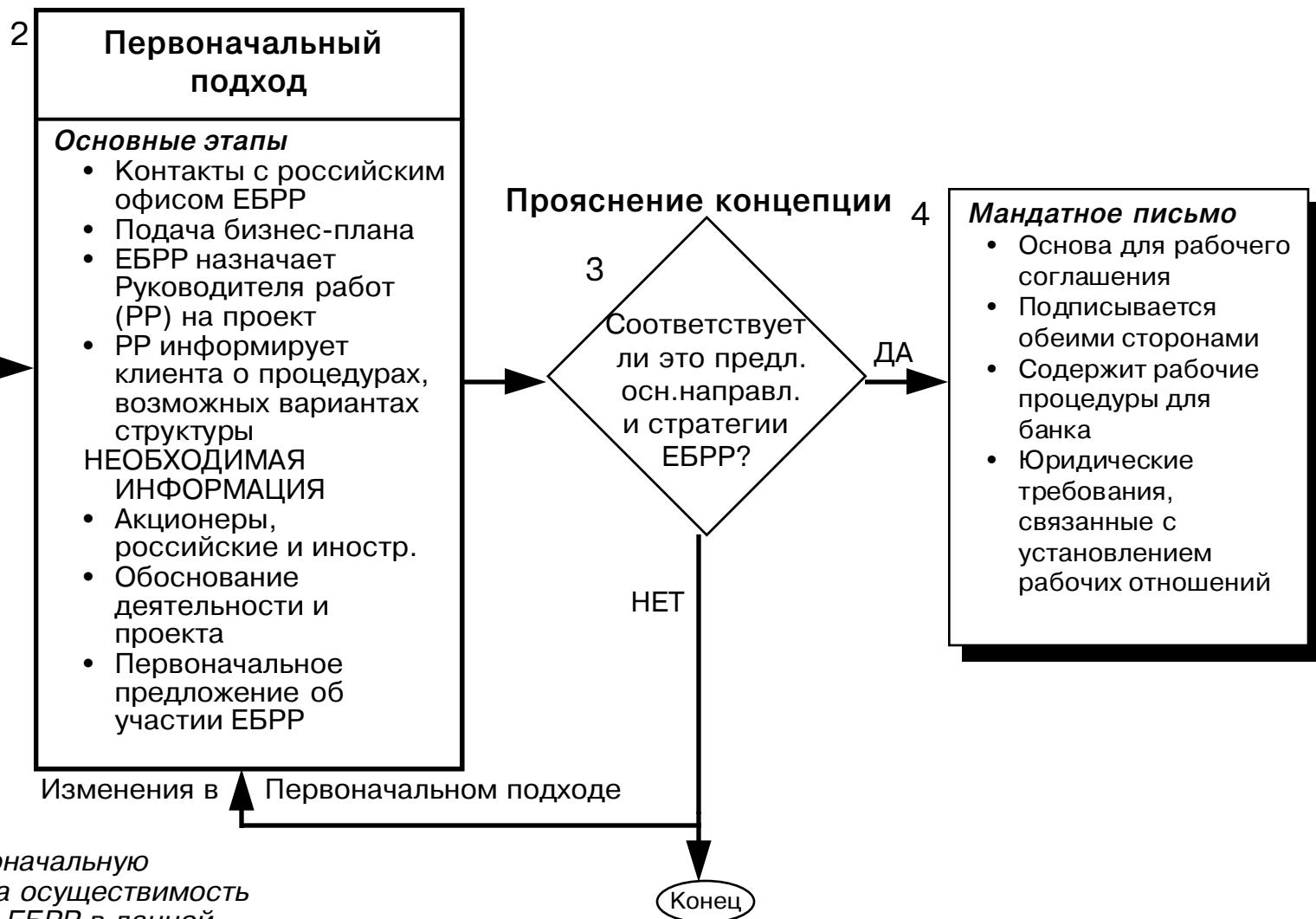
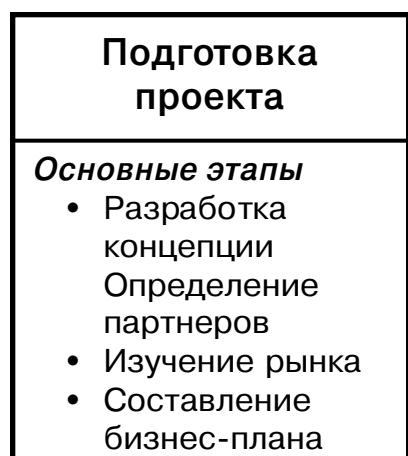
*Компании, стремящиеся получить финансирование по линии развития частного сектора от ЕБРР, должны быть готовы представить:*

- **Бизнес-план**, который содержит:
  - Краткое описание истории и современного состояния компании
  - Результаты, которых компания планирует достигнуть за время действия предлагаемого займа
    - Продукция
    - Управление
    - Маркетинг
    - Производственные мощности
  - Инвестиционный план, который
    - Уделяет основное внимание инвестиционной программе, включая ее общую стоимость
    - Описывает, что компания будет делать с заемными средствами
    - Детально описывает, какое оборудование будет куплено и где оно будет установлено
    - Содержит детальный план финансирования, в котором подробно изложены сроки выполнения всех финансовых требований, и как каждое из них будет выполняться

*Детальный образец для составления бизнес-плана ЕБРР представлен отдельно*

# Проектный цикл ЕБРР (1)

1



ЕБРР осуществляет первоначальную проверку всех проектов на осуществимость и соответствие стратегии ЕБРР в данной стране

aidfundr.ppt/12

## Проектный цикл ЕБРР (2)

5

### Первоначальный анализ

#### Основные этапы

- Операционный Комитет, состоящий из старших руководителей Банка, обсуждает проект
- Определяются стратегические и операционные вопросы, которые требуют специальной помощи

#### НЕОБХОДИМАЯ ИНФОРМАЦИЯ

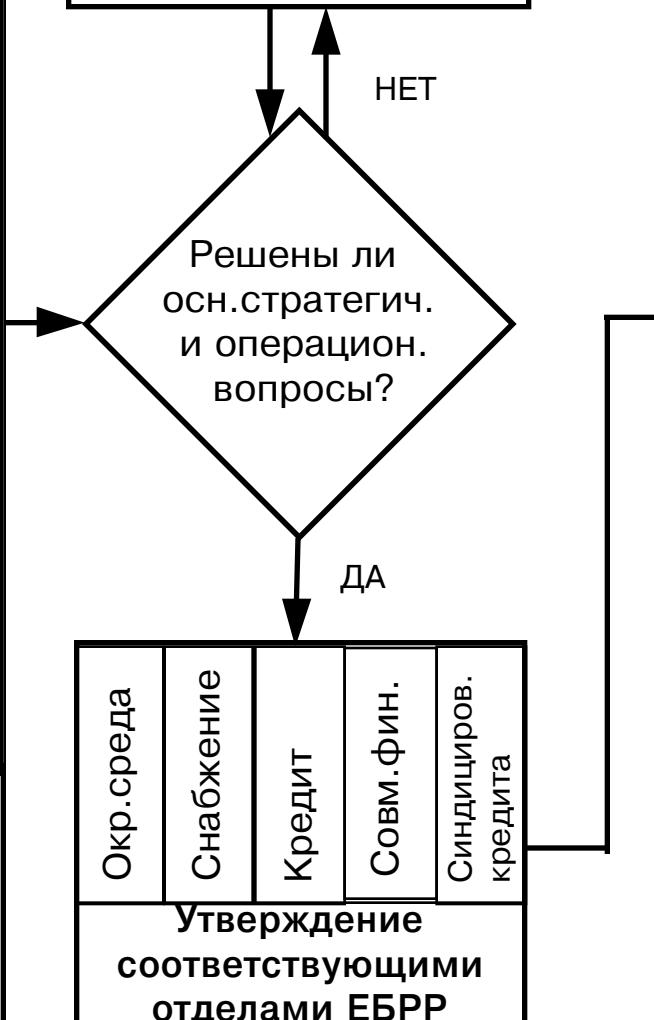
Технико-экономическое обоснование проекта, которое содержит:

- Детальное описание предприятия
- Финансовые отчеты с аудитом по междунар. стандартам
- Финансовые прогнозы
- Информацию о соответствующих законах
- Результаты экологич..экспертизы информации о соответствии требованиям ЕБРР
- Юридические формы и вопросы

#### Экологическая экспертиза

- Экологическая оценка и аудит
- Включение условий охраны окр. среды в юридические документы

### Решение основных вопросов спонсорами



### Окончательный анализ

#### Основные этапы

- Проект окончательного аналитического пакета возвращается в Операционный Комитет, который сосредотачивает внимание на :
  - Успешном решении любых нерешенных деловых и кредитных вопросов
  - Готовность к внедрению
  - Соответствие политике и целям портфеля проектов ЕБРР

## Проектный цикл ЕБРР (3)

---



*Суммарное время, необходимое для этого процесса : от 5 месяцев до 2 лет*

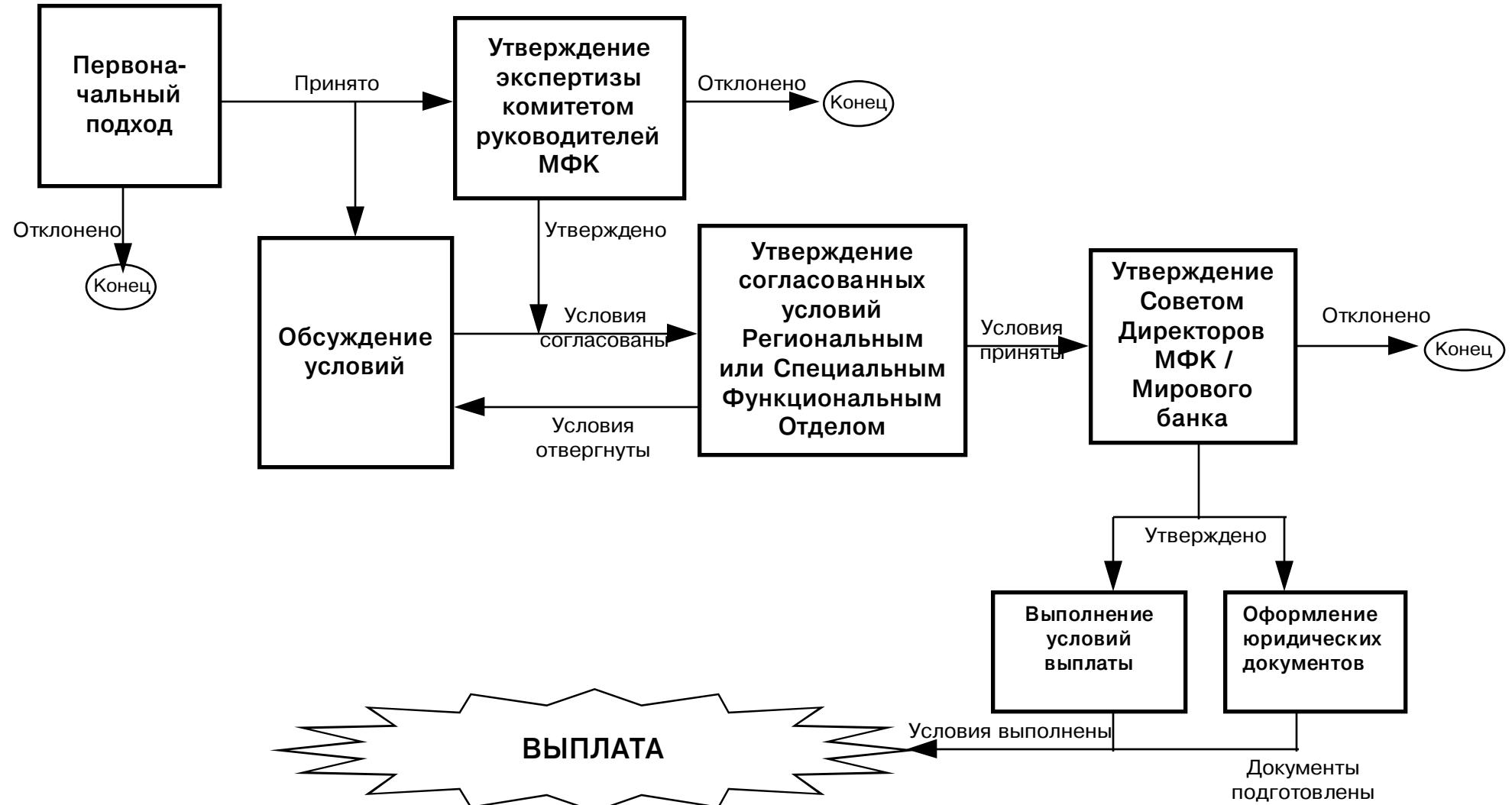
**МФК требует представления детального инвестиционного предложения  
Компании, обращающиеся в МФК, должны подготовить инвестиционное  
предложение, содержащее следующую предварительную информацию:**

---

- Краткое описание проекта
- Спонсорская, управленческая и техническая помощь
- Маркетинг и сбыт
- Техническое обоснование, людские ресурсы, сырьевые ресурсы и окружающая среда
- Инвестиционные потребности, финансирование проекта и доходность
- Государственная поддержка и нормативные акты
- Сроки, предусмотренные для подготовки и завершения проекта

***Детальный образец для составления инвестиционного предложения МФК  
представлен отдельно***

## Проектный цикл МФК несколько менее сложен, чем цикл ЕБРР



**Корпорация заграничных частных инвестиций (КЗЧИ) является государственным агентством Соединенных Штатов, которое поддерживает проекты в частном секторе в России**

---

*КЗЧИ оказывает содействие американским инвесторам путем 4 основных направлений деятельности, стимулирующих инвестирование :*

- Финансирование проектов через займы и гарантии займов
- Поддержка частных инвестиционных фондов
- Страхование инвестиций от различных политических рисков
- Деятельность за рубежом с целью информирования американских деловых кругов об инвестиционных возможностях в других странах

*КЗЧИ является агентством, работающим на принципе экономической самостоятельности. Однако, все финансовые и страховые обязательства КЗЧИ обеспечены полным доверием и кредитоспособностью США*

*В качестве правительственной организации США, КЗЧИ придерживается ряда основных правил:*

- Проекты должны демонстрировать потенциал положительного влияния на экономику США
- Проекты должны отвечать потребностям развития принимающей страны и поощрять развитие частной инициативы и конкуренции
- Проекты не должны включать “коммерческих” условий
- Проекты не должны оказывать значительного неблагоприятного воздействия на окружающую среду принимающей страны
- КЗЧИ не поддерживает проекты, которые способствуют нарушению международно признанных прав трудящихся
- Финансирование не предоставляется проектам, которые могут получить соответствующее финансирование из коммерческих источников

## **Корпорация заграничных частных инвестиций (КЗЧИ) является государственным агентством Соединенных Штатов, которое поддерживает проекты в частном секторе в России (прод.)**

---

- Положительное влияние на экономику США” измеряется путем оценивания воздействия проекта на платежный баланс и показатели занятости. Кроме того:
  - доля поставок из США
  - чистые финансовые средства
  - чистые экспорт проекта в США
  - никаких “сбежавших заводов ”, т.е. замены имеющихся мощностей в США иностранными предприятиями, работающими на тот же рынок в США или на те же зарубежные рынки
- Под коммерческими” требованиями подразумеваются требования по уровню содержания элементов местного производства в продукции, а также максимальный уровень импорта и минимальный уровень экспорта, направленные на уменьшение торговой выгоды США

## **Инвестирование является ключевым элементом любого проекта КЗЧИ**

---

**Финансирование и страхование КЗЧИ предоставляется только проектам, в собственном капитале которых участвует какая-либо компания США. Это инвестирование может принимать ряд форм:**

- Типы проектов
  - Инвестирование в проекты “с нуля”
  - Приватизационные проекты
  - Расширение и модернизация существующих предприятий
  - Приобретение существующих производств, если инвестор вносит дополнительный капитал для модернизации и/или расширения
- Типы инвестирования
  - Инвестирование в акции обычных предприятий и займы
  - Контракты на строительство и услуги
  - Соглашения о долевом распределении продукции
  - Аренда
  - Различные контрактные отношения, такие как консигнация материально-производственных запасов, лицензирование, франчайзинг и техническая помощь

**Отсутствует требования относительно того, чтобы иностранное предприятие полностью принадлежало или контролировалось американскими инвесторами, но только та часть инвестиций, которая была сделана американским инвестором, подлежит страхованию со стороны КЗЧИ**

## **Финансирование проектов КЗЧИ**

---

### **Требования по допуску**

- Предполагается, что американский инвестор принимает на себя значительную долю риска, обычно путем приобретения минимум 25% акций проекта
- Контрольный пакет акций иностранного предприятия должен принадлежать частным лицам, либо государственные предприятия могут дать согласие в договорной форме оставить управление в частных руках
  - Предприятия, полностью принадлежащие иностранному государству, не допускаются к проектам КЗЧИ

### **Участие КЗЧИ**

- КЗЧИ может взять на себя участие максимум в 50% всех издержек нового рискового предприятия и несколько больше в случае расширения успешно функционирующего предприятия

### **Способы финансирования**

- **Прямые кредиты** предоставляются проектам, спонсируемым американскими малыми предприятиями или кооперативами
  - Обычно от \$2 млн. до \$10 млн.
- **Гарантии кредитов** обычно используются для более крупных проектов и колеблются в пределах от \$10 млн. до \$200 млн.
  - Гарантии выдаются финансовым институтам США, более 50% которых принадлежат реальным владельцам в лице граждан США, корпораций или товариществ

## **Финансирование проектов КЗЧИ (2)**

---

### ***Условия предоставления кредита КЗЧИ***

- Процентные ставки по прямым кредитам КЗЧИ колеблются в зависимости от оценки со стороны КЗЧИ соответствующих финансовых и политических рисков
  - Они могут также основываться на процентных ставках на рынке долгосрочных капиталов США
- Процентные ставки по кредитам, имеющим гарантии КЗЧИ, сравнимы со ставками других ценных бумаг, имеющих гарантии правительства США, с аналогичными сроками погашения
- За кредитные гарантии КЗЧИ взимает с заемщика гарантыйный сбор, который обычно составляет в среднем от 2,5% до 5% годовых от подлежащей погашению основной суммы
  - В некоторых случаях КЗЧИ может включать в свой гарантыйный сбор условие долевого участия в прибыли
- Графики погашения прямого или гарантированного кредита основываются на цели предоставления кредита и прогнозируемого движения денежных средств, созданных проектом
  - В результате окончательный срок погашения составляет от 5 до 15 лет, после достаточного льготного периода во время которого уплате подлежит только сумма процентов
- Взимаются предварительные сборы, сборы за обязательства и за аннулирование
- Возмещению подлежат связанные с предоставлением кредита расходы, включая сборы за услуги сторонних юристов и экспертов или консультантов

## **Процедуры подачи заявлений в КЗЧИ**

---

**Спонсор потенциального проекта, заинтересованный в получении финансирования КЗЧИ, должен:**

- Подать форму КЗЧИ 115 -- “Предварительная заявка на финансирование”
- Представить бизнес-план для предлагаемого проекта, который содержит:
  - Общее описание проекта
  - Личности, историю и прошедшие аудиторскую проверку финансовые отчеты основных владельцев и руководителей предлагаемого проекта
  - Планируемые источники поставок, ожидаемый выпуск продукции и рынки, конкуренция и основа для прогнозирования доли рынка
  - Краткий обзор издержек проекта и ожидаемых источников поступления капитала, товаров и услуг
  - Предлагаемый план финансирования, включающий сумму предлагаемого участия КЗЧИ, и финансовые прогнозы
  - Прогнозные финансовые отчеты предлагаемого проекта и соответствующие предположения
  - Краткое описание того вклада, который, как предполагается, данное предприятие внесет в развитие местной экономики и социальной сферы

## Процедуры подачи заявлений в КЗЧИ (2)

---

- Данные, подготовленные и представленные спонсорами в подтверждение источников сырья и материалов, технико-экономического обоснования, рыночного спроса, тщательно анализируются вместе с финансовыми прогнозами
- После предварительного изучения и утверждения в КЗЧИ, спонсоров могут попросить представить дополнительную экономическую, финансовую и техническую информацию в качестве официальной заявки на финансирование
  - Должностные лица КЗЧИ оказывают направляющее содействие в этом, так как тип требующейся информации зависит от характера предлагаемого предприятия
- Требуется получить окончательное утверждение правления КЗЧИ
- Продолжительность этого процесса может быть различной, ключевым определяющим фактором является тщательность и своевременность разработки и представления всей необходимой информации
- КЗЧИ обычно требует соглашения о выполнении, в котором спонсоры гарантируют КЗЧИ обслуживание долга, а также покрытие превышения стоимости проекта

**Основными критериями отбора являются:**

- Экономическая, техническая, маркетинговая и финансовая обоснованность
- Адекватные денежные средства для оплаты всех операционных издержек, обслуживания всех долгов, и предоставления владельцам соответствующего дохода от их инвестиций

**КЗЧИ также предоставляет страхование от политических рисков**

---

**Страхование от политических рисков может быть ключевым фактором обеспечении иностранного участия в крупном инвестиционном проекте**

**КЗЧИ страхует американских инвесторов, подрядчиков, экспортёров и финансовые организации от следующих трех политических рисков:**

- Неконвертируемость валюты
- Экспроприация
- Политические беспорядки

**КЗЧИ также имеет специальные программы страхования для:**

- Финансовых организаций
- Лизинговых проектов
- Проектов в нефтегазовой отрасли
- Проектов по природным ресурсам
- Подрядчиков и экспортёров

**Многстороннее инвестиционное гарантирное агентство также предоставляет страхование от политических рисков иностранным инвесторам**

***Многстороннее инвестиционное гарантирное агентство (МИГА) является...***

- Членом Группы Мирового Банка, созданным в 1988 г. для расширения потока частных инвестиций в развивающиеся страны
- Создано для поощрения инвестирования путем заполнения пробелов в страховании инвестиций от некоммерческих рисков в развивающихся странах для того, чтобы сделать инвестиционные возможности в этих странах более конкурентоспособными по сравнению с альтернативами в индустриально развитых странах
- Аффилиировано, но финансово независимо от Мирового Банка
- Имеет акционерный капитал размером в 1 млрд. СДР

***МИГА предоставляет два основных вида услуг:***

- ***Страхование от политического риска*** частным иностранным инвесторам от рисков, связанных с переводом валюты, экспроприацией, войной и гражданскими беспорядками в развивающихся странах
- ***Техническое содействие*** и консультативные услуги развивающимся странам относительно средств поощрения частного инвестирования в их экономиках

## **КЗЧИ и МИГА предоставляют страхование от политического риска по трем типам риска**

---

### **Перевод валюты**

- Защищает от убытков, возникающих в результате неспособности инвестора конвертировать доходы в местной валюте в иностранную валюту для перевода за пределы принимающей страны, а именно:
  - Чрезмерные задержки в получении иностранной валюты, вызванные бездействием правительства принимающей страны
  - Неблагоприятные изменения в валютном законодательстве
  - Ухудшение условий, регулирующих конвертацию и перевод местной валюты
  - Девальвация валюты *не* страхуется

### **Экспроприация**

- Защищает от действий принимающего правительства, которое может уменьшить или аннулировать право собственности, контроль или права на застрахованные инвестиции

### **Война и гражданские беспорядки**

- Защищает от ущерба или уничтожения активов, вызванных войной или гражданскими беспорядками в принимающей стране

## **Агентство США по торговле и развитию предоставляет гранты для составления технико-экономических обоснований**

---

***Агентство США по торговле и развитию (АТР) является независимым государственным агентством США, которое:***

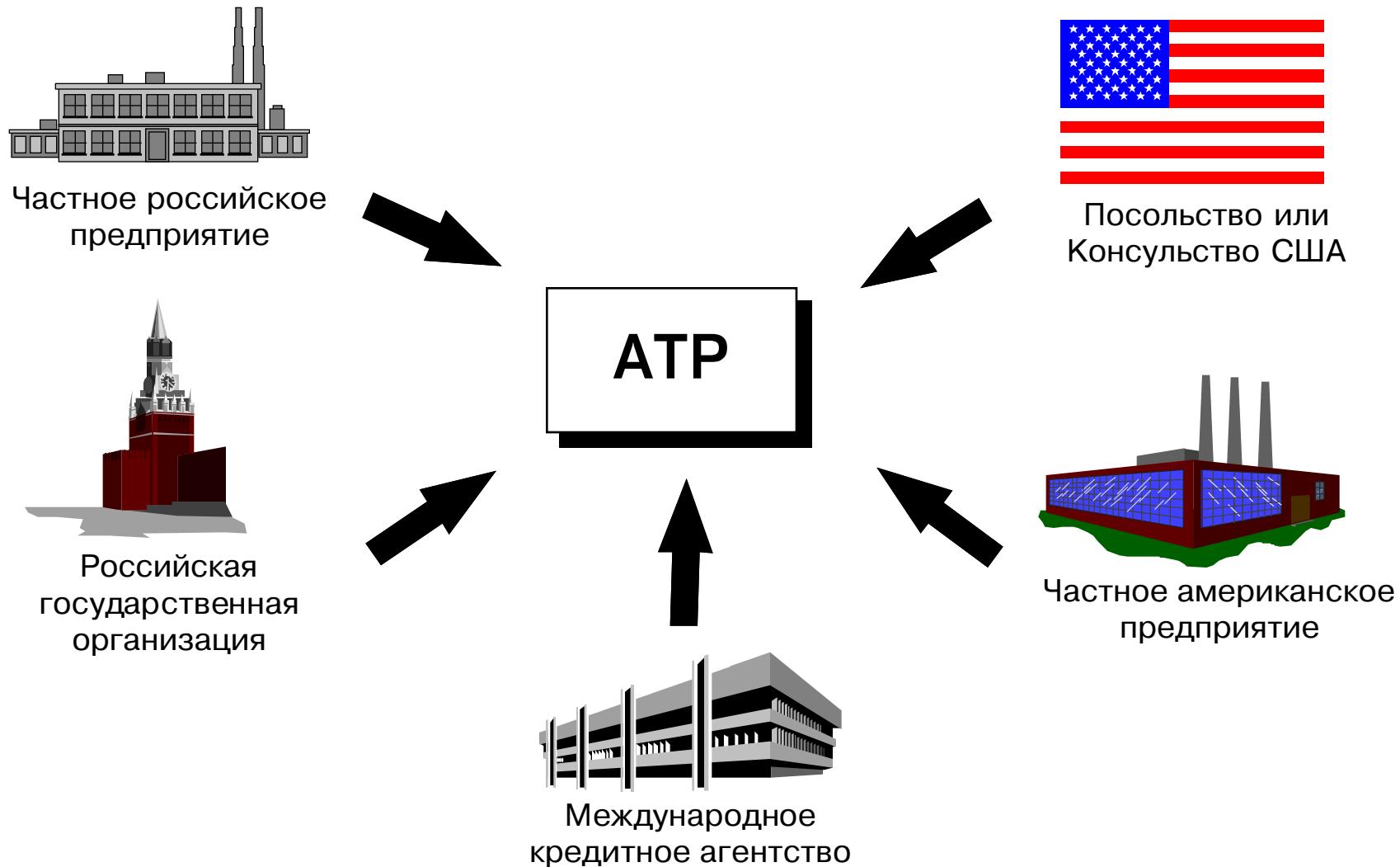
- Предоставляет финансирование в форме грантов для составления **технико-экономических обоснований** крупных проектов
- Эти документы определяют техническую, экономическую и финансовую обоснованность проектов, и предоставляют подробные данные для принятия решений о дальнейших действиях в отношении осуществления проектов

***По правилам проектов АТР, американский подрядчик выбирается российским получателем гранта для выполнения технико-экономического обоснования***

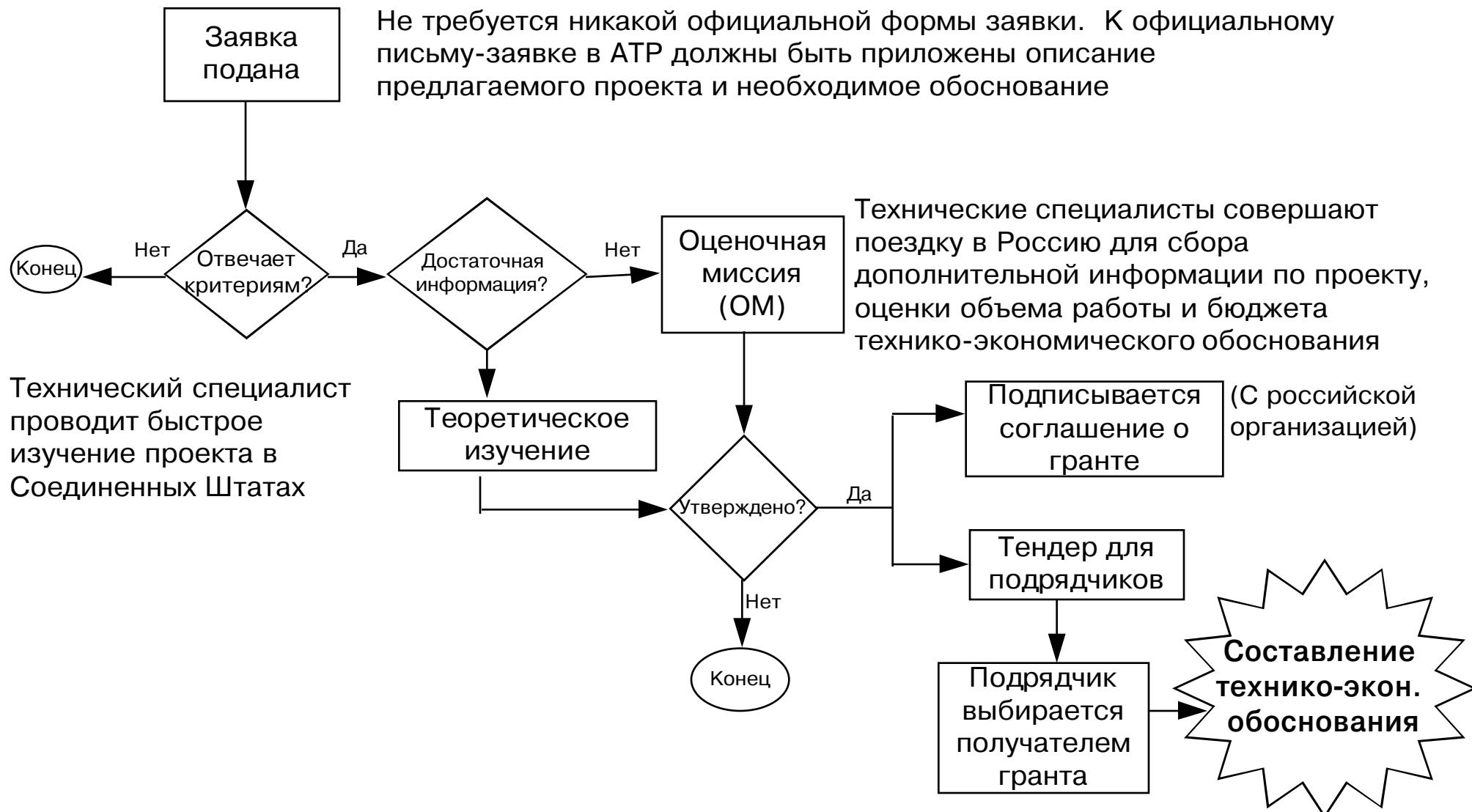
- Непосредственно российскому получателю гранта никакие средства не переводятся
- Счета подрядчика подаются получателю гранта, который утверждает их и затем направляет их в АТР

**Потенциальные проекты могут попадать в поле зрения АТР несколькими путями. . .**

---



## Проектный цикл АТР



## **Критерии отбора АТР**

**АТР применяет несколько основных критериев для отбора проектов в России**

- Все проекты должны представлять приоритетные направления развития для России
- Должно быть определено финансирование для проекта
- АТР должно играть способствующую роль
- На период осуществления проекта должны быть значительные возможности для экспорта из США
  - В России АТР будет рассматривать только проекты, предоставляющие потенциальные возможности для экспорта из США в размере **минимум \$10-15 млн.**

**АТР разработало список наиболее приоритетных секторов для осуществления своей деятельности в России**

- Нефтегазовый сектор
- Предприятия энергетики
- Сеть сбыта
- Транспортная инфраструктура
- Конверсия оборонных предприятий
- Электроника

## **Итоги - как использовать эту информацию**

---

**Получение финансирования от международных кредитных организаций может оказаться трудным делом**

- Его не стоит начинать, если вы не полностью уверены, что ваш инвестиционный проект является подходящим кандидатом
- В любом случае, вам следует тщательно продумать, какая международная кредитная организация подходит именно вам (или же ни одна не подходит)

**Вам предоставляется вспомогательный набор инструментов для принятия решений, который должен помочь вам ответить на эти вопросы**

- Этот набор инструментов является набором простых вопросов
- Ваши ответы помогут вам правильно определить, к какому источнику финансирования обратиться

**Инструмент не дает окончательного ответа. Он только помогает вам продумать, каким из ваших ресурсов должен быть отдан приоритет.**

**На любые вопросы, касающиеся любых МКА, обсуждавшихся здесь, наилучшим образом могут ответить сами эти агентства. Вам будет предоставлен полный список данных для контактов.**