

# РАЗВИТИЕ БИЗНЕСА / РУ

[www.DevBusiness.Ru](http://www.DevBusiness.Ru) • [info@devbusiness.ru](mailto:info@devbusiness.ru)

Лучшие идеи, методологии, инструменты и программы обучения  
для развития Вашего бизнеса

---

## О ПРОЕКТЕ

«**Развитие Бизнеса / Ру**» – поставщик и разработчик учебных материалов, технологий и решений в области внедрения систем корпоративных и-Тренингов и управления корпоративными знаниями для обеспечения развития бизнеса наших клиентов.

Корпоративный и-Тренинг (интернет Тренинг) – непрерывное профессиональное обучение корпоративных сотрудников с использованием технологий в среде интернет.

Поставщик – мы предоставляем своим клиентам лучшие учебные материалы, технологии и решения, существующие на рынке и произведенные нами и/или другими компаниями.

Разработчик – РБ.Ру самостоятельно разрабатывает методологии создания, использования и внедрения учебных материалов, технологий и решений, а также предоставляет консультации в области корпоративных и-Тренингов.

Технология (от греч. téchne — искусство, мастерство, умение и ...логия) – в нашем случае – совокупность приёмов и способов получения, обработки или переработки информации для целей и-Тренинга.

Решение – предлагаемый нами вариант решения уникальных задач клиента с использованием имеющихся в нашем распоряжении учебных материалов и технологий и-Тренинга.

Тренинг – процесс передачи знаний, умений и отношений, необходимых для выполнения заданий, связанных с какой-либо работой. Обычно тренинги предназначены для развития какого-либо определенного навыка у сотрудника.

Корпорации – сообщества людей, работающие вместе в рамках каких-либо организаций.

Развитие – это процесс, при котором отдельные сотрудники приобретают знания в стремлении быть более эффективными.

Наши клиенты – это организации, рассматривающие обучение своих сотрудников как непрерывный процесс, обеспечивающий стратегическое преимущество в их бизнесе.

## О САЙТЕ

Миссией сайта ([www.devbusiness.ru](http://www.devbusiness.ru) / [www.e-trainings.ru](http://www.e-trainings.ru)) является отбор наиболее полезных приложений, продуктов, услуг и информационных

материалов, способствующих развитию бизнеса предприятий, и их представление интернет аудитории, состоящей из предпринимателей, менеджеров, сотрудников и владельцев предприятий.

Нашей основной целью является создание наиболее полного (one-stop) и достоверного источника компетенции о том, как начать, продолжить и развивать бизнес.

Мы открыты для сотрудничества со всеми организациями и частными лицами, заинтересованными в развитии своего бизнеса, связанными с выпуском продукции и оказанием услуг для использования в бизнесе, а так же с авторами интересных идей, информационных и методических материалов.

## **ИНФОРМАЦИОННЫЕ РАЗДЕЛЫ САЙТА**

### ***Галерея бизнес идей***

В разделе публикуются идеи о начале и развитии бизнеса, выпуске новых товаров и оказании новых услуг.

### ***Бизнес обучение и семинары***

Публикуются краткие анонсы о предстоящих бизнес семинарах, тренингах и других формах краткосрочного бизнес обучения.

Если Ваша компания проводит краткосрочные обучающие семинары или осуществляет другие формы краткосрочного бизнес обучения, мы с удовольствием разместим информацию с анонсами Ваших мероприятий на нашем сайте. Правила размещения анонсов приведены по адресу: <http://www.e-trainings.ru/training/how2place.htm>

### ***Начинаете бизнес?***

Раздел посвящен решению проблем, связанных с началом нового бизнеса.

#### **ЧЕМ ЗАНЯТЬСЯ?**

Как оценить жизнеспособность идеи о начале нового бизнеса и какие дальнейшие шаги стоит предпринять.

#### **ФИНАНСИРОВАНИЕ**

Какие существуют способы финансирования для нового бизнеса.

#### **РЕГИСТРАЦИЯ КОМПАНИИ**

Общие рекомендации о регистрации компании.

#### **ПОМЕЩЕНИЕ ДЛЯ ОФИСА**

#### **БИЗНЕС ПЛАН**

Основы бизнес планирования для начинающих предпринимателей.

#### **МАРКЕТИНГ И ПРОДАЖИ**

Какие существуют способы маркетинга и продажи товаров и услуг.

#### **ЛИЦЕНЗИРОВАНИЕ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ**

Что нужно знать о лицензировании видов деятельности.

#### **ПЕРСОНАЛ**

Где и как лучше арендовать или приобрести помещение для офиса.

#### ОБОРУДОВАНИЕ ОФИСА

Как лучше оборудовать офис: мебель, оргтехника, средства связи, компьютеры, программное обеспечение и т.д.

#### СТРАХОВАНИЕ

Зачем нужно страхование в бизнесе и как им пользоваться

#### ДЕЛОПРОИЗВОДСТВО

Для чего нужно делопроизводство и как его организовать на предприятии.

Где и как подобрать сотрудников

#### НАЛОГИ

Какие существуют налоги и как их нужно платить

#### УЧЕТ

Какие бывают виды учета, чем они различаются и для чего нужны.

## ***Развиваете бизнес?***

Раздел посвящен решению проблем, связанных с развитием уже существующего бизнеса.

#### СТРАТЕГИЯ

Что такое миссия компании, корпоративная стратегия, стратегия бизнес подразделения, стратегия роста; как определить, оценить и разработать стратегические альтернативы, а так же как осуществлять управление стратегией компании.

#### ПЛАНИРОВАНИЕ

Зачем нужно планирование в бизнесе. Бизнес план. Планирование материальных ресурсов предприятия.

#### ФИНАНСЫ И УЧЕТ

Управление финансами предприятия. Развитие системы учета на предприятии. Использование международных стандартов и принципов учета. Финансовое планирование (бюджетирование).

#### ЗАКУПКИ

Как «правильно» закупать товары, услуги и поддерживать минимально необходимый уровень материально-

#### ОРГАНИЗАЦИОННАЯ СТРУКТУРА

Виды и особенности организационных структур; причины, методы и способы реорганизации структуры предприятия.

#### ПРОИЗВОДСТВО

Особенности управления производством и производственная логистика.

#### УПРАВЛЕНИЕ КАЧЕСТВОМ

Управление качеством производственных и управленческих процессов.

#### ПРОДАЖИ

Какие существуют методы увеличения продаж. Как управлять дебиторской

технических запасов (МТЗ). Как управлять кредиторской задолженностью и что это такое.

#### МАРКЕТИНГ

Для чего нужен маркетинг, чем он отличается от сбыта и как им управлять.

#### ПРИНЯТИЕ РЕШЕНИЙ И ИНФОРМАЦИОННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ

Как информационные технологии могут помочь принимать бизнес решения.

#### КОНСАЛТИНГ

Для чего бывает нужно приглашать консультантов, и какие услуги они оказывают.

задолженностью и что это такое.

#### КАДРЫ И ПЕРСОНАЛ

Проблемы подбора кадров и управления и мотивации персонала.

#### РЕСТРУКТУРИЗАЦИЯ ПРЕДПРИЯТИЯ И СИСТЕМЫ УПРАВЛЕНИЯ

Обоснование необходимости реструктуризации. Для чего и как с наименьшими затратами провести реструктуризацию. Регулярный менеджмент.

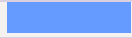









#### ЭЛЕКТРОННЫЙ БИЗНЕС

Не упустите свой шанс в эпоху электронной коммерции..

## СОСТАВ АУДИТОРИИ И ПОСЕЩАЕМОСТЬ

Сайт [www.DevBusiness.ru](http://www.DevBusiness.ru) открылся в конце января 2000 г. На мая 2001 среднесуточная посещаемость в будние дни составляла 550-650 уникальных хостов, 2200-2400 просмотренных страниц.

По данным последних исследований (май 2001) активная часть посетителей сайта имеет следующий состав:

Директор	 (25%)
Нач. управления	 (4%)
Нач. отдела	 (12%)
Менеджер	 (14%)
Предприниматель	 (5%)
Бухгалтер	 (6%)
Преподаватель	 (3%)
Консультант	 (8%)
Студент	 (13%)
Другое	 (10%)

Пик посещаемости приходится на середину рабочей недели, по-видимому, из-за того, что основную часть составляют посетители, работающие из офисов, а так

же из-за того, что мы осуществляем рассылку новостей подписчикам (на 1 июня 2000 – 2962 адреса) в среду утром.

Мы можем предоставить дополнительную информацию о посещаемости сайта по Вашему запросу.

### **ПРИГЛАШЕНИЕ К СОТРУДНИЧЕСТВУ**

Проект Развитие Бизнеса / Ру приглашает к сотрудничеству информационных спонсоров, поставщиков товаров и услуг для бизнеса, а так же авторов оригинальных идей и материалов, относящихся к теме проекта. Подробную информацию по нашей партнерской программе Вы можете получить по адресу: <http://www.e-trainings.ru/partners.htm>

### **РЕКЛАМА НА DEVBUSINESS.RU**

Мы всегда рады рассмотреть Ваши предложения по размещению Ваших рекламных материалов и баннеров на страницах нашего сайта, в т.ч. в порядке обмена баннерами и ссылками. По всем вопросам, связанным с размещением рекламы обращайтесь по адресу: [MKozloff@DevBusiness.Ru](mailto:MKozloff@DevBusiness.Ru)

- Баннер до 468x60 в заголовке первой страницы -- 150 у.е. в месяц
- Баннер до 234x60 и до 100 знаков текста на первой странице между разделами «Новости» и «Бизнес энциклопедия» -- 200 у.е. в месяц
- Баннер 100x50 на первой странице -- 100 у.е. в месяц
- Баннер до 468x60 в заголовке страницы раздела -- 100 у.е. в месяц
- Баннер 100x50 на странице раздела -- 50 у.е. в месяц

Образцы наших баннеров для обмена Вы можете посмотреть по адресу: <http://www.devbusiness.ru/advertisement.htm>

### **Реклама в рассылке**

Текстовый блок до 500 знаков -- 100 у.е. за размещение в одном выпуске (на 1 апреля 2000 – 2592 адреса).

### **НАШИ КООРДИНАТЫ**

Михаил Козлов (Руководитель проекта)

E-mail: [MKozloff@DevBusiness.Ru](mailto:MKozloff@DevBusiness.Ru)

Web: [www.devbusiness.ru](http://www.devbusiness.ru)  
[www.e-trainings.ru](http://www.e-trainings.ru) [www.e-training.ru](http://www.e-training.ru) [www.2learn.ru](http://www.2learn.ru)  
[www.devbiz.narod.ru](http://www.devbiz.narod.ru) (синонимы)